



**MONTPELLIER**  
VENEZ REFAIRE  
LE MONDE AVEC NOUS!

# LE PARCOURS CROISSANCE DU BIC

CONQUÊTE

12 MOIS POUR  
ACCÉLÉRER  
SA CROISSANCE

Ambition

Accélération

Visibilité

Co-organisé par :





# CONQUÊTE,

## un parcours spécifiquement destiné aux startups et aux entreprises en croissance



Un parcours combinant l'expérience du BIC de Montpellier, classé en 2026, dans le top 10 des incubateurs européens par le Financial Times, un accès à l'écosystème national du Village by CA, modèle unique d'accélérateur privé ancré sur le territoire et pour les candidats également lauréats Scale Up Excellence, l'accès aux Masterclass de la French Tech Med.



**Candidatez !!!**

### Critères de sélection CONQUÊTE :

- Votre entreprise a moins de 10 ans d'existence,
- Vous réalisez plus de 500K€ de CA sur le dernier exercice, avec une traction commerciale avérée.
- Vous poursuivez un plan de croissance qui nécessite la mobilisation de nouveaux moyens.
- Vous comptez plus de 8 salariés dans l'équipe et avez un prévisionnel de recrutement significatif.
- Vous proposez une solution innovante, qui répond aux enjeux de société.

### Option Scale Up Excellence

- Vous avez levé entre 2M€ et 5M€ ou réalisé entre 1M€ et 5M€ de CA sur le dernier exercice (avec minimum 20% de croissance sur les 3 derniers exercices).
- Vous comptez entre 10 et 50 salarié-e-s ou collaborateur-ice-s dans l'équipe.

# AU PROGRAMME

**En intégrant le programme Conquête, vous aller bénéficier pendant 1 an :**

→ D'un diagnostic 360 proposé par les experts du Village by CA pour identifier vos axes d'accélération.

- 1h30 d'échanges avec des experts sélectionnés en fonction du profil de l'entreprise.
- 1 synthèse écrite à l'issue de l'exercice permettant de dégager des pistes de travail.



→ De mises en relation business avec des grands comptes et acteurs nationaux et internationaux.

→ D'un accès privilégié aux investisseurs privés et capitaux risqueurs nationaux.

→ D'un suivi individuel par un(e) chargé(e) d'affaires référent(e) du BIC de Montpellier.

→ Des comités de suivi trimestriels avec les partenaires



Option Scale Up Excellence

→ 4 Masterclass Scale Up Excellence à Paris avec soirée de rencontres des dirigeant(e)s des FT120 et NEXT 40 et les lauréats des 10 capitales French Tech participantes.

→ **3 programmes d'approfondissement organisé par :**



Thématiques

- Adapter son organisation : repenser votre organisation, structurer vos équipes, mieux vous intégrer dans votre écosystème.
- **Déployer sa stratégie commerciale** : affiner votre stratégie, aller à l'encontre de nouvelles cibles, développer des partenariats.
- Intégrer l'IA dans son projet comme opportunité et/ou potentielle menace sur son business model.

• Format :

1/2 journée collective

+ 4 1/2 journées individuelles

Un programme favorisant les échanges entre les auditeurs

- Une jauge de 4 à 6 auditeurs, privilégiant l'effet « promo » entre ses membres,
- Des temps collectifs informels au gré des thématiques à traiter.

→ Un suivi des réalisations proposé sur l'année N+1 du programme.

Soit un total de 10 à 12 rdvs de conseils individuels dans l'année selon vos attentes et un conseiller dédié autant que de besoin.

# CALENDRIER 2026/2027

